

FINANSŲ VALDYMAS ODONTOLOGIJOS KLINIKOJE**Data: 2019.02.15****Vieta: Viešbutis NOVOTEL (Gedimino pr. 16, Vilnius)****Laikas: 9.00-17.00****Kaina: 290 Eur.****Kalba: lietuvių kalba****Registracija: el.p.: mokymai@medgrupe.lt arba tel. +37063552464**

Nuo 2013 m. Šarūnas Perminas yra atsakingas už įmonių, dirbančių dantų priežiūros srityje, valdymą: "VIC" odontologijos klinika (11 kėdžių Vilniuje), "MED GRUPĖ" ("Straumann" grupės atstovas Baltijos šalys ir Baltarusijoje), UAB "Med grupės projektai" (8 technikų dantų laboratorija, 3shape skenerių ir "Aironivol" tiesinamųjų kapų platintojas), Adenta (13 kėdžių klinika Rygoje). Dalyvaudamas kasdieninėje organizacijų veikloje, bendraudamas su klientais, vykdydamas mokymus ir konsultuodamas, lektorius įgijo daug patirties, kuria yra pasiruošęs pasidalinti su odontologijos klinikų vadovais.

Finansų valdymo seminare bus nagrinėjamos šios temos:

1. **Klinikos pelningumas.** Klinikos pelningumą įtakančių faktorių analizė- procedūrų kainos, bendrosios išlaidos, gydytojų atlyginimai, medžiagos ir kt. Veiksmai, kurių reikia imtis, kad padidėtų klinikos pelningumas. Finansų analizės organizavimas ir priemonės.
2. **Gydytojų atlyginimai.** Gydytojams mokamo atlyginimo sąsajos su procedūrų kainomis ir pelningumu bei atlyginimo apskaičiavimo metodikos.
3. **Procedūrų kainynas.** Procedūrų savikainos apskaičiavimo metodikos ir kainodaros psichologiniai aspektai.
4. **Pelningiausi gydymo protokolai.** Į kokius gydymo protokolus atkreipti dėmesį norint padidinti klinikos pelningumą.
5. **Investicijos į skaitmeninį protezavimą.** Kokie finansiniai, klinikiniai ir marketinginiai argumentai už ir prieš.
6. **Brangesnių paslaugų siūlymas.** Psichologiniai paslaugų pardavimo aspektai ir finansinė logika siūlant brangesnes implantacijos ir dantų tiesinimo kapomis paslaugas.