

FINANSŲ IR PERSONALO VALDYMAS



Lektorius: UAB “MED GRUPĖ” generalinis direktorius,
UAB “Vilniaus implantologijos centro klinika”
konsultantas **Šarūnas Perminas**

Data: 2018 m. balandžio 27 d.

Laikas: 9:00 – 17:00 val

Vieta: „Radisson Blue Hotel“ (Konstitucijos pr.
20, Vilnius)

Kaina: 290Eur

Atvykstant su buhalteriu, antram asmeniui taikoma
50% nuolaida

Kalba: lietuvių

Būtina registracija: el.paštu: mokymai@medgrupe.lt,
arba telefonu 8 635 52464.

Nagrinėjamos temos:

1. **Klinikos finansinės veiklos planavimas ir rezultatų kontrolė.** Patogios, lengvai užpildomos formos, kurios leidžia kiekvieną mėnesį gydytojo, kabineto ir visos klinikos pajamas ir pelną, įvertinus realias išlaidas už nekilnojamą turtą, medicininę įrangą ir visos klinikos išlaikymo kaštus.
2. **Faktoriai įtakoiantys klinikos pelningumą.** Valdymo sprendimai turint aiškius finansinės veiklos rezultatus - procedūrų kainos, medžiagų pirkimo savikaina, efektyvesnis kėdžių užpildymas, išlaidos reklamai, pagalbinio personalo dydis, plėtra ir pan. Kaip padidinti klinikos pelningumą – kasdienis klinikos vadovybės darbas.
3. **Gydytojų algos.** Rinkoje priimtose žaidimo taisyklės. Algų dydžiai ir jų pagrindimas finansiškai. Kiek galima mokėti? Kaip susitarti su savo darbuotojais? Ar įmanoma palengvinti mokesčių našumą? Mokestinės rizikos.
4. **Procedūrų kainų formavimo logika.** Pacientų psichologija priimant sprendimą dėl kainų. Kainynas pacientams ir kainynas sau. Nesankcionuotų nuolaidų valdymas. Kainyno sąsajos su buhalterine programa. Kainyno pavyzdžiai.
5. **Klinikos transformacija.** Kaip įgyvendinti pokyčius klinikoje?

KVIEČIAME REGISTRUOTIS!